

「誰でもお金が貯まるせどり経営のすすめ」 をご購入して頂いた方の素敵な感想



*Kさん

私は、せどり経験1ヶ月目の超初心者ですが、そんな私でも良く分かる内容でした。お金を稼ぎたいから、せどりをする！！っていう気持ちだけではお金が貯まらない。この商材を見て痛感しました。

行動とお金のバランスの大事な部分が具体的に書いてあって、とても勉強させていただきました。

せどり経営も良かったですが『せどりと家庭を両立する5つの法則』がとても良かったです。凄く感動しました。

奥さんへの感謝の気持ちを口に出して言うっていうのは、簡単なようで難しいですよね。

私は普段から奥さんに感謝の言葉を言っているつもりでしたが、もっと言わないといけないと思いました。

自分がせどりを頑張れるのは、奥さんが1人で子供達を見てくれるから。本当に感謝しないといけないと思いました。

さらにセミナー動画、自動計算表。このボリュームでこの金額！！安すぎます！！これから何度も読んで、勉強させていただきます。

とても良い商材ありがとうございました。

*Tさん

私はせどりを始めてちょうど1年です。月商150万前後の初級と中級の間位です。この教材はお金の流れが良くわかりますね。毎月毎月全部仕入れに回していたのでいつもお金が無くなるまで仕入れていました。なるほど。利益の中でお金を分けて管理することが学べました。有難うございます。

*セソコさん

今回、初めてSHOPUUさんの商材を購入しましたが、凄く読みやすかったです。数字やお金の流れを明確にする、とゆうことを今までザックリとしかしてなかったのが、大変勉強になったと同時に頭がスッキリした感じです。

経営のすすめも凄く良かったです。個人的には「せどりと家族を両立させる5つの法則」が好きですね。

自分にも大切な家族が要るので改めて振り返ってみると、せどりの事は理解してもらっていますが、その分家族との時間がだいぶ削られているな、と感じました。内容的にも考え方や、それを行動に移しているのも素晴らしいですし、是非とも真似したいなと思いました。家族のためにと始めたせどりなので、早くSHOPUUさんのように家族に還元してあげたいです。

せどりのノウハウなども重要ですが、今回の商材のような内容を教えてくれる人は本当に居ないと思うので、購入して本当に良かったです。

*吉川さん

このたびは商材発売おめでとうございます。

商材を読んだ感想は当り前のことなんですが、なかなかできない、気づかない人たちがはっとさせられる内容だったと思います。

特にお金を残すことに関してはなるほどという内容ですぐにでも実践できると思います。せどりと家庭の両立なんてただお金を稼げば詐欺でもいいと言う方は絶対書きませんよ。SHOPUUさんは本当のホンモノだと確信できます。これからもよい意味でせどり業界を引っ張っていく存在であってほしいと願っております。

* 佐藤さん

右も左も解らない状態からせどりを始めて(2016/8~)約9ヶ月です。

これまで、仕入れ方法などの教材は少し読んできましたが、今回こういったお金に関する教材は初めて目にしました。

多少仕入れが出来るようになってきていましたが、お金(利益)を確保する方法は教わった事がなく、購読させていただいてから、『これって、せどりをやり始めた時や最初に利益が出た時に考えなくてはならなかった事なんじゃないかな??』と思いました。

せどりをやる→お金を稼ぐ→目標(家族の幸せ)

これって出来ているようで、出来てなかったのが、改めて、【せどり経営】の大事さを実感しました。

また、【せどりと家庭の両立】もすごく自分にヒットする話でした。

家族の幸せのためにという気持ちでやっておりましたが、実際、時間は家族からいただいております、それを何かの形でしっかり恩返出来ておりませんでした。

『奥さんの夢何ですか?』・・・はっきり出てきません。

最愛のパートナーの事理解できてなかったのかな?と思いました。(せどりやってない方にもこの教材読んでほしいと思いました)

僕はページの途中で、妻のところに行き、夢を聞く順番でヒアリングしてみました。普段おとなしく、なかなか自分から話し出さない妻ですが、この時は色々聞く事ができました。

『知らなかった夢、欲しいもの、考えが伺えました。』

そしたら、せどりをやる目標の再確認、モチベーションアップに繋がりました。

これを紙に書いて、机の目につく所に置きたいなと思いました。

日々忘れてはならない事、今後稼いで行くには考えてなくてはならない事を学べました。より一層、家族の事を考えられる思考が学べました。

ありがとうございました。

*Hさん

この度、初めてshopuuさんの商材を購入しました。

自分は1度大切な人をお金の為になくしました（離婚です。お金だけが原因ではないですが）ただ、金銭的に余裕がないと自分自身に余裕がなく周りにあたり、、、、だからこそせどりで少しでも豊かになって身近な人に喜んでもらいたい気持ちはあるのに表現できてなかったことに気づきました。

これからは、大切にしながら頑張っていきます！商材よかったです、ありがとうございます！

*Nさん

自分は月商が少ないのが問題点だったのですが、それは教材に書かれていた、

【初心者せどら一の悪い考え方】をしていたからだと気づきました。

というか、うすうす気づいていたのですが、実績あるSHOPUUさんの教材でズバリ指摘されていたので、うすうすが確信に変わりました。次からこの点に自信をもって改め、せどりを続けていこうと思います。

利益を残すための計算の仕方が実にわかりやすく解説されていました。

正直粗利と利益の違い、ほとんど気にしていませんでした。

今後お金の流れを意識して仕入れや売り上げをコントロールしていこうと思います。

* Kさん

事前に宣伝されていたせどりについてのお金の流れについて、ずっと興味があった為、とても楽しみに販売開始を待っておりました。

実際内容を確認したら、とても具体的に数字を使って説明していただいたためとても理解しやすかったです。これからは今まで以上に利益を出していけるようになるのではないかなと自信もついてきました。動画の方も分かりやすく説明していただけていたのでこれからも何度か参考に見させていただきたいと思います。今回はありがとうございました。

*田中さん

この度は素晴らしい商材を発売して頂きありがとうございます！

「売上が右肩あがりに上がっている！！・・・けど口座の金額が増えない・・・。商品の利益は出ているけど、口座の残高が変わらない・・・」と感じているせどらーには必見の内容になっていると思います。

この商材は、正しい知識を教えてくれるのはもちろん、読み進めながら、自分のせどりの経営状態の把握、自分のせどりのデータに基づいた目標管理、さらに年に1度の恐ろしい税金対策までカバーしてくれています。

そこらのトレンドだけを教えてくれる商材とは違い、これからずっと使える知識だと思いますし、せどり以外のビジネスにも使えると思います！

事業者として一皮むけた気がします！ありがとうございました！

*今井さん

今回の商材を読んでまず思ったことは【とにかく分かりやすい】ということですね。複雑なお金の流れをここまで分かりやすく解説してくれるのは本当に有難いです。さらに自動計算表をいただけただのでこれを使って早速来月からの計画を立てます！

また、【せどりと家庭を両立する5つの法則】は、なるほどなーと頷きながら何度も読み返しました。こういうことまで教えてくれる商材なんて他ではまずないと思います。

この金額でこのボリューム...逆に申し訳ないなと思うぐらい大満足です！

本当にありがとうございました！

*張さん

私はまだ仕入れを始めてまだ2ヶ月の初心者ですが、このタイミングでこの商材に出会えた事は本当にラッキーだと思っています。

というのも今の時期はまずせどりに慣れる事で精一杯なので、とてもお金の流れまで意識を向ける事はありませんでした。

ところが、せどり経営のすすめを読んでもあまり論理的に考える事が苦手な私でも自然と逆算して目標を立てられるようになっていました！

一瞬、あれ？自分でもしかすると経営のセンスあるんじゃないの！？って勘違いするくらい理解しやすい内容でした笑

さらに私には家庭があるので、せどりと家庭を両立する5つの法則の内容も参考になりました。今はまだ妻には内緒でコソコソせどりをしているのでこれを機にキチンと話をして理解を得てみようと思います。

せどりの事で相談出来る人が少ないので、今回の商材は家庭を持つ初心者の私には心のモヤモヤがだいぶスッキリしました。

* 杉本さん

せどりを始めたての人は、お小遣い稼ぎ気分でやっているると大変危険だと言う事です。せどりも立派なビジネスです、お金の取り扱いを間違えると倒産、資金がショートします。お金の流れを見れたのでよく理解できました。お金の流れを意識しないと全部仕入れに回してしまいそうですよね

後、エクセルでの計算式なんですけど自分がどの位の貯金が欲しければ、どの位の月商をあげればいいのか、自動計算できるのは助かります。貯金から月商をはじき出し、月商を意識して仕入れの時に1回の仕入れをどの位にすれば出来るか分かったのが良かったです。

自分は仕入れに行ける時間が限られてるので、1回の仕入れ額は月商÷仕入れに行ける日数=1回の仕入れ額。せどり経営のすすめを見てこれが明確になりました。購入してよかったです。

* Kさん

今現在まさにカードの支払いをする為にせどりをやっているような感じです。

売上も少しずつですが上がっているのに口座の金額が増えない。

商品の利益は出ているけど口座にお金が残っていない。

お金の流れなど分かっていたようで分かっていた自分、貯金の意識がほとんどなかった自分にこの商材はせどりの正しい考え方、目標管理などを教えてくれました。

せどりだけではなく、色々なビジネスに使えるのではと思います。

そして「せどりと家庭を両立する5つの法則」の中の「理想の給料」と「夢」、今日と言うか、つい先ほど奥さんに聞いてみました。（2時間くらい前ですが）

「理想の給料」はSHOPUUさんの言われる通りほぼ倍の額でした。

奥さんの「夢」ですが、拍子抜けしたというか、自分から旅行とか、もっといい物が欲しいとかは？って逆に聞いちゃいました。

聞いて情けなくなりました。

こんなって言ったらいけないのかもしれませんが、こんな「夢」も叶えてあげられないのかと・・・。

奥さんの「夢」、自分の「夢」を叶える為にもっと真剣にせどりに取り組んで、しっかりお金を稼いで、しっかり残して「夢」叶えます。

* 小林さん

今回、この商材を購入して本当に良かったと思える内容でした。

まだまだせどり歴の短い自分ですが、仕入れをして利益の出るように売って、利益なんて自分のお小遣いとして多少使用してました。笑。

もちろん次なる仕入れとしても使ってますが、ほぼ自分の事ばかり。

貯金なんて遠い存在でした。完全にアウトです！笑

分かっているけど、分かってない。笑。貯金の意識が全く足りてません。

お金の流れなんて見えておらず、把握すらもしてない自分、いくら貯金しているのかも分からない。

奥さんとの結婚式を挙げたいと思い、本業とは違う利益で少しずつ貯金しようと思って始めたはずのせどり。手に残るのは何一つありませんでした。

むしろ、やってる意味があるのか？って思う事もありました。

ただ、今回商材を読ませて頂き少し考え方が変わりました。

分かりやすい、読みやすい、動画セミナーまで付いていて、非常に最高な内容です！

変動費、固定費を抽出する事は大事な事ですね。やったことなかったです。

さっそく自分でも書いてみました！

そうする事で、分かっているつもりだったお金の流れを理解し明確に把握出来ました。利益、粗利、お金の流れ等、色々数字が出て難しいのかなあ〜と思ってたのですが、この教材では、凄く分かりやすく説明されていて、凄く勉強になりました。目標を立てる事も自分の中では出来ました！

別の口座を作り、少しずつではありますが、貯金したい額を決め、貯金して行こうと思います。

そんなこんなで、また楽しみが増えました。

まだAmazon在庫の少ない自分ですが、貯金も積み上げて行こうと思います！

今の自分凄くワクワクしてます！笑

shopuuさん、本当にありがとうございました！

* Kさん

せどり経営のすすめ、非常にためになりました。

特に自分のせどりの現状と目標をもとにデータを入力していく自動計算表は、今後のイメージを掴むのにとっても役立ちました。

マニュアルはとてもわかりやすく、直近で目指すべき月商がいくらで、そのためには月にいくら仕入れる必要があるのか？また1日いくら仕入れれば目標を達成できるのか。税金等も考慮した上で、そういったことを一つ一つ確認できたことは守備力のある経営につながると確信しています。

せどりビジネスで戦っていく上で、この商材は素晴らしい防具となってくれます。せどりをやっている人に限らず、事業主なら必読の経営マニュアルだと思います。有意義な知識を身につけることができ、大変感謝しております。

*わたなべさん

今回、初めてせどり商材を購入させていただきました。

現在私は古本をメインにせどりを行っていますが、リサイクルショップをめぐるので、古本以外にもPC機器やおもちゃなどもサブ的にせどりをしています。現在でせどり専業3年目ほどで、十分食べていけるほどの利益が出るようになってはいるのですが、稼ぐ金額が大きくなってから、次第に税金などの金銭管理に多少手を焼くような感覚を覚え始めました。

今回の商材の中の、エクセル表の部分は、手を焼いている金銭管理面を理解するのは良いかもしれません。

いっぺんにまとめて理解しようとするのではなく、一つ一つ細かく分けて説明してくれている点は良いと思います。後日、何回も読み直してみようと思います。ありがとうございました。

*内田さん

せどりは毎回、利益率が高い商品があれば仕入れ、利益率が低い商品は仕入れないようにしてて思うような月商が出ていない状態でした。

利益率だけ意識してはいけないと思いつつも、どうすれば月商を出せるかわからなかった自分にとってせどりの経営の考え方は大変参考になりました。

毎月いくら貯金したいか？

そのためには仕入れにいくら必要で月商はいくらになるか？

そのためには1回の仕入れでいくら使うか。などなど数字はしっかりと意識しなかった自分にとってはモヤモヤしてた部分がはっきり見えてきた感じがしました。さっそく変動費、固定費を正確に確認してお金の流れをしっかりと把握し、しっかりと数字を意識したせどりを実践してみようと思います。

*Sさん

私は今まで新品の家電やCDせどりを細々とやっていました。納品したら売上はある、しかし口座の金額が増えないとか手数料等で、減っているという状態が続き、素人のやりかた、考え方じゃではやっぱり限界なのかなという思いから今回の商材を購入に至りました。

今回、この商材を読んでお金に関する考え方や、目標の商品仕入れ代金がかかるのはありがたいですね。売れそうな品物を無意味に仕入れて在庫過剰にするのではなく、自分の身の丈にあったことをやっていかなければ長く続けられることはできない、だからお金の流れをイメージしてハッキリとした数字を出して取り組んでいけば安全に続けていけるということが分かりました。

これからせどりは始める方にもせどりのお金について理解できるきっかけにもなると思います。

*Hさん「せどり経営のすすめ」は、経営、お金の部分にフォーカスを当てた内容で、「難しいのかな？」と心配していたのですが、非常に読みやすく為になりました。「何となくこの位の利益は出ているかな？」など、あやふやな感じでやっていた部分をしっかり見直し、しっかり目標を立ててせどりをまた実践していけたらと思っています。

また、「せどりと家庭を両立する5つの法則」を実践してせどりへの理解を深めてもらい、さらにステップアップしていけたらと思っています。

そして家族に恩返しして幸せな生活を送りたいです！！

*Mさん

ビジネス、家族を大事にされているSHOPUUさんの考え方が凝縮されていてとても共感出来る事が多く反省すべき点が沢山見つかりました。

具体的に数字に落とし込み事でなんとなく上手くいっていると思っていたことが実は危ない状態だったと気づいた時は早く気付いてよかったと思いました。

内容も難しい用語も少なく何度も繰り返し読む読み返すことでもっと理解を深めたいと思います。

～随時追加していきます～